

Model pentru factori de evaluare (1)

8.1) Cea mai avantajoasă ofertă economică	X
8.2) Factori de evaluare:	Scor maxim
1. PREȚUL OFERTEI	30
2. MODUL ÎN CARE OFERTANTUL ÎNȚELEGE OBIECTIVELE PROIECTULUI ȘI REZULTATELE AȘTEPTATE	20
i) Prezentarea aspectelor considerate de către ofertant ca fiind esențiale pentru obținerea rezultatelor așteptate ale contractului și atingerea obiectivelor acestuia, însoțită de comentarii relevante	6
ii) Identificarea, descrierea și argumentarea riscurilor care pot afecta execuția contractului	7
iii) recomandări de reducere/eliminare a riscurilor identificate, fără a se afecta cerințele caietului de sarcini.	7
3. METODOLOGIA DE PRESTARE A SERVICIILOR	25
i) descrierea detaliată a etapelor propuse de ofertant pentru realizarea activităților, în vederea îndeplinirii contractului, inclusiv punctele de referință, precum și rezultatele și documentele ce trebuie prezentate pentru fiecare activitate	15
ii) definirea atribuțiilor și responsabilităților experților pentru ducerea la îndeplinire în cele mai bune condiții a activităților și obținerea rezultatelor așteptate	5
iii) descrierea facilităților suport (resurse tehnice, backstopping, logistice, administrative etc.) pe care ofertantul le pune la dispoziție în scopul realizării activităților propuse.	5
4. ORGANIZAREA ȘI PLANIFICAREA ÎN TIMP A ACTIVITĂȚILOR PE DURATA CONTRACTULUI	25
Planificarea, succesiunea și durata activităților și etapelor, luându-se în considerare și timpul necesar pentru mobilizare (grafic Gantt), cu evidențierea momentelor semnificative ale proiectului și utilizarea resurselor pentru fiecare etapă, în raport cu necesitatea atingerii rezultatelor	15
Modul de alocare a zilelor de lucru pentru experți, pe întreaga perioadă de derulare a contractului (tabel anexa VI).	5
Numărul de specialiști implicați în realizarea activităților, cu asigurarea și demonstrarea faptului că sunt asigurate toate expertizele necesare pentru realizarea activităților	5

Model pentru factori de evaluare proiecte (2)

8.3) Evaluarea propunerii financiare

Factorul de evaluare 1 - Prețul ofertei

Fiecare membru al comisiei de evaluare va prezenta punctajul în funcție de factorul de evaluare stabilit pentru fiecare ofertă care a îndeplinit criteriile de selecție. Punctajul va fi însoțit de un memoriu justificativ care să evidențieze clar motivarea punctajelor acordate.

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul

Pentru oferta cu prețul cel mai mic se va acorda punctajul maxim alocat acestui factor de evaluare (30 de puncte), iar pentru celelalte oferte punctajul se va acorda după formula:

$$P1 = P \text{ financiar } n = (\text{preț minim/preț } n) \times 30$$

8.4) Desemnarea ofertei câștigătoare

Factorul de evaluare 2 - Modul în care ofertantul înțelege obiectivele proiectului și rezultatele așteptate

Fiecare membru al comisiei de evaluare va prezenta punctajul în funcție de factorii de evaluare stabiliți pentru fiecare ofertă care a îndeplinit criteriile de selecție. Punctajul va fi însoțit de un memoriu justificativ care să evidențieze clar motivarea punctajelor acordate.

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul pe fiecare subfactor:

i) Se vor contabiliza toate aspectele esențiale incluse în ofertă privind execuția activităților și atingerea obiectivelor și a rezultatelor proiectului, analizate de ofertant în propunerea tehnică.

Punctajul obținut la acest factor de către un ofertant se va calcula astfel:

- pentru numărul maxim de aspecte esențiale relevante și justificate (în conformitate cu cerințele Caietului de Sarcini) se acordă 6 puncte;

- pentru un număr mai mic de aspecte esențiale, punctajul se calculează procentual:

$$\text{Punțaj maxim} = \text{Nr. maxim de aspecte esențiale relevante} = 6 \text{ puncte}$$

$$\text{Punțaj } X = \text{Nr. aspecte esențiale relevante} / \text{Nr. maxim aspecte esențiale relevante} \times 6 = X \text{ puncte}$$

Se vor contabiliza numai acele aspecte esențiale incluse în ofertă, care sunt justificate corespunzător cu rezultatele așteptate ale proiectului.

ii) Se vor contabiliza toate riscurile identificate suplimentar față de cele incluse în caietul de sarcini privind execuția activităților și atingerea obiectivelor și rezultatelor proiectului, analizate de fiecare ofertant în propunerea tehnică, în vederea obținerii numărului maxim de riscuri, notat NIR, pentru care se va acorda punctajul maxim alocat acestui factor de evaluare, respectiv 7 p.

Pentru orice alt număr de riscuri identificate în cadrul ofertei se va aplica formula: $P_n = (NIR_n / NIR) \times 7$, unde NIR_n = număr riscuri identificate în oferta „n”, NIR = numărul maxim de riscuri, rezultat prin compararea ofertelor.

Notă: Riscurile considerate de ofertanți ca afectând execuția contractului, dar care în mod evident nu influențează execuția contractului, nu vor fi numărate/contabilizate în vederea aplicării algoritmului de calcul.

Model pentru factori de evaluare proiecte (3)

Oferta care nu analizează cel puțin toate riscurile incluse deja în Caietul de Sarcini va fi considerată neconformă (în conformitate cu art. 36 alin. (2) lit. a) din H.G. nr. 925/2006).

iii) Se vor contabiliza toate recomandările și strategiile pentru minimizarea/eliminarea riscurilor privind execuția activităților și atingerea obiectivelor și rezultatelor proiectului, pentru riscurile incluse în ofertă, atât cele din Caietul de Sarcini, cât și cele suplimentare prezentate de ofertant.

Punctajul obținut la acest factor de către un ofertant se va calcula astfel:

- pentru numărul maxim de recomandări și strategii relevante și justificate se acordă 7 puncte;

- pentru un număr mai mic de activități punctajul se calculează procentual:

$$\text{Punctaj maxim} = \text{Nr. maxim de recomandări și strategii relevante} = 7 \text{ puncte}$$

$$\text{Punctaj } X = \text{Nr. recomandări și strategii relevante} / \text{Nr. maxim recomandări și strategii relevante} \times 7 = X \text{ puncte}$$

Notă: Se vor contabiliza numai acele recomandări și strategii incluse în ofertă care au fost identificate, descrise și argumentate și care pot avea impact în derularea contractului.

În cazul în care pentru riscurile identificate în Caietul de Sarcini nu s-au identificat măsurile de reducere/prevenire aferente, oferta va fi declarată ca fiind neconformă.

Factorul de evaluare 3 - Metodologia de prestare a serviciilor

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul pe subfactori:

i) Se vor contabiliza toate etapele de derulare propuse de ofertant în vederea îndeplinirii activităților necesare pentru atingerea obiectivelor contractului, obținându-se un număr denumit "numărul maxim de etape de derulare" propuse de ofertant, notat NED, pentru care se va acorda punctajul maxim alocat acestui subfactor de evaluare, respectiv 15 p.

Pentru orice alt număr de etape de derulare, se va aplica formula: $P_n = \text{NED}_n / \text{NED} \times 15$, unde NED_n = număr etape de derulare pe care ofertantul "n" le-a identificat, NED = numărul maxim de etape de derulare propuse de ofertant.

Notă: Acele etape de derulare identificate de ofertanți care în mod evident nu sunt relevante în realizarea activităților nu vor fi numărate/contabilizate în vederea aplicării algoritmului de calcul. De asemenea, etapele de derulare identificate fără explicarea atingerii rezultatelor, a gradului de corelare între etape și activități care nu sunt coroborate cu reperele temporale precizate în Caietul de Sarcini (graficul estimativ de implementare a Proiectului), nu vor fi numărate/contabilizate în vederea aplicării algoritmului de calcul.

ii) Se vor acorda 5 puncte pentru definirea atribuțiilor și responsabilităților tuturor experților propuși de fiecare ofertant, în scopul ducerii la îndeplinire în bune condiții a activităților și, respectiv, pentru obținerea rezultatelor așteptate.

Oferta care va defini atribuțiile și responsabilitățile tuturor experților propuși (NMA — număr maxim de atribuții) va obține maximum de puncte.

Pentru ofertele care nu vor defini atribuțiile și responsabilitățile pentru toți experții (NAX), punctajul se calculează procentual astfel:

$$\text{Punctaj } X = \text{NAX} / \text{NMA} \times 5 = X \text{ puncte}$$

Notă: În cazul în care oferta este formulată de un grup de operatori economici, se descriu atribuțiile și responsabilitățile fiecărui membru al grupului, precum și interacțiunea responsabilităților între membrii grupului.

iii) Se va puncta modul în care se asigură facilitățile suport (resurse tehnice, backstopping, logistice, administrative etc.), în concordanță cu activitățile pe care ofertantul le pune la dispoziție, în scopul îndeplinirii în bune condiții a contractului.

Oferta care va asigura, pentru realizarea activităților, cele mai multe facilități peste cerințele din Caietul de Sarcini va obține maximum de puncte.

Pentru un număr mai mic de facilități punctajul se calculează procentual astfel:

$$\text{Punctaj } X = \text{Nr. facilități} / \text{Nr. maxim facilități} \times 5 = X \text{ puncte}$$

Model pentru factori de evaluare proiecte (4)

Factorul de evaluare 4 - Organizarea și planificarea în timp a activităților pe durata contractului

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul:

i) Se evaluează măsura în care ofertantul face dovada unei planificări realiste a activităților din proiect în perioada de implementare impusă prin Caietul de Sarcini (de exemplu proporționalitate între complexitatea activităților proiectului și timpul necesar pentru îndeplinirea acestora, sincronizarea activităților propuse luând în considerare timpul necesar mobilizării resurselor și utilizarea resurselor pentru fiecare activitate), pentru atingerea obiectivelor contractului.

Se vor acorda 15 puncte ofertei care prezintă detaliat planificarea, succesiunea și durata activităților în corelație cu utilizarea resurselor pentru fiecare activitate și care stabilește jaloane proprii de monitorizare a progresului în ceea ce privește atingerea obiectivelor contractului (NPM).

Pentru ofertele care nu vor prezenta detaliat planificarea, succesiunea și durata activităților corelat cu utilizarea resurselor pentru fiecare activitate, precum și jaloane proprii de monitorizare (NPX), punctajul se calculează procentual astfel:

$$\text{Punctaj } X = \text{NPX} / \text{NPM} \times 15 = X \text{ puncte}$$

ii) Acest factor indică modul în care ofertantul înțelege să-și planifice și să-și organizeze resursele de timp pentru realizarea optimă a activităților proiectului; în mod special se urmărește o abordare realistă și cât mai apropiată de estimarea din Caietul de Sarcini, apreciindu-se în mod special o variație pozitivă față de cerințele minime.

Se vor acorda 5 puncte pentru oferta care va aloca maximum de zile de lucru pentru fiecare expert (NZM), pe întreaga perioadă de derulare a contractului (tabel anexa VI).

Pentru un număr mai mic de zile de lucru pentru fiecare expert, punctajul se calculează procentual astfel:

$$\text{Punctaj } X = \text{NZX} / \text{NZM} \times 5 = X \text{ puncte.}$$

iii) Se vor acorda 5 puncte pentru componența echipelor de experți (număr de specialiști alții decât experții principali) și demonstrarea faptului că sunt asigurate toate expertizele necesare pentru îndeplinirea activităților contractului.

Oferta care va asigura cel mai mare număr de specialiști peste cerințele din Caietul de Sarcini, corelat cu planificarea propusă, va obține maximumul de puncte.

Pentru un număr mai mic de experți și specialiști punctajul se calculează procentual astfel:

$$\text{Punctaj } X = \text{Nr. specialiști} / \text{Nr. maxim specialiști} \times 5 = X \text{ puncte}$$

Punctajul pentru fiecare factor de evaluare se va determina însumând punctajele acordate pentru subfactorii aferenți.

În cazul când vor exista limitări, condiționări sau restricții impuse de ofertant la cerințele Caietului de Sarcini oferta va fi declarată ca fiind neconformă.

Desemnarea ofertei câștigătoare

Ofertele vor fi clasificate în ordinea descrescătoare a punctajului total, calculat conform formulei:

$$P \text{ total} = P1 + P2 + P3 + P4$$

unde P1 – P4 sunt punctajele acordate pentru cei 4 factori de evaluare.

Oferta cu valoarea P total = P1 + P2 + P3 + P4 cea mai mare va fi declarată câștigătoare.